

# 自部門戦略立案研修

～ 成長と成功のために ～

2020年9月15日（火）・16日（水）

## 参加のおすすめ

先行き不透明な時代において、部長としての責務は大変重要です。部長職は、経営者の立場からの判断・意思決定が必要になります。そのキーポイントは、「企業の成長実現」にあります。そして、企業の中期的方針を基礎として自部門の中期的視点から経営戦略を策定し、具体的な実行計画の推進と成果を出す仕組みを確立させることが大きな役割です。

本研修では、経営戦略についてグループ討議を交えながら、体系的かつ実践的に学び、部門戦略を構築できる思考が身につきます。

## ねらい

- ・ 戦略立案に必要なスキルや情報収集方法を習得。
- ・ 他社の部門長との相互学習や企業文化・価値に触れることで、新たな気づきを得て戦略と持論を磨く。
- ・ 幅広い業界の知識・世の中の現状を知る。

## 特徴と効果

- ・ 事前課題あり（事前課題による課題認識）。
- ・ 自分で部門戦略が構築できる。
- ・ 実際に行動計画に落とし込み実践ができる。

## 対象

- ・ 部長職

## 講師

公益財団法人 日本生産性本部

主任経営コンサルタント

村岡 伸彦 氏

大学卒業後、アクセンチュア株式会社に 20 年間在籍。エグゼクティブ・パートナーとして、多くの企業変革プロジェクトを統括。現在は(公財)日本生産性本部コンサルティング部において、企業の経営戦略／経営計画策定・IT 戦略／システム化計画策定及び実行支援、業務改善・業務効率化、コスト削減等、現場に密着した改善指導を専門領域として活躍し、多数の研修実績を有する。

[資格] 公益財団法人 日本生産性本部 認定経営コンサルタント・行政書士

## 講座内容

**※事前課題があります。**

**締切後にお送りしますので、当日、ご持参ください。**

### 1. 経営戦略概論

- ・ 経営戦略の基本概念の理解
- ・ 経営戦略の策定アプローチの理解

### 2. 経営理念／経営ビジョンの確認 経営環境分析・部門戦略テーマの検討

- ・ 事前課題の検討結果のグループ内発表・討議

### 3. 競争環境分析

- ・ 5 フォースモデルによる競争環境の分析

### 4. 事業ドメインと部門戦略目標の設定

- ・ 事業ドメインの検討
- ・ 部門戦略目標の設定

### 5. ビジネスモデルの検討

- ・ 戦略目標実現のためのビジネスモデルの検討

### 6. 行動計画の策定

- ・ ビジネスモデル実現に向けた行動計画の策定

### 7. 部門戦略の発表

- ・ 策定した部門戦略の全体発表

## 開催要項

### 1. 開催日

2020年9月15日(火)・16日(水)  
両日とも 9:30～16:30

### 2. 受講料

会員 52,800円(税込み)  
会員外 105,600円(税込み)  
(昼食代、テキスト代を含む)

※講座終了後に請求書を発行致します。

### 3. 締切日

2020年9月3日(木)

### 4. 定員

12名(先着順)  
(なお、1企業2名まで)

### 5. 申込方法

ホームページからお申し込み下さい。  
<https://www.toyama-keikyo.jp/>  
なおFAXでのお申し込みも可能です。

### 6. 納入方法

請求書が届きましたら銀行振込にてお願い致します。  
振込手数料は貴社にてご負担下さい。

### 7. お問い合わせ先

一般社団法人 富山県経営者協会  
〒930-0856  
富山市牛島新町5番5号  
(タワー111ビル1階)  
TEL. 076-441-9588  
FAX. 076-441-9952  
【担当】小森、吉森

## 8. 会場

(一社)富山県経営者協会 研修室  
(タワー111ビル1階)  
〒930-0856 富山市牛島新町5番5号  
TEL. 076-441-9588



富山駅北口から徒歩4分

公共の交通機関をご利用ください。

※お車の場合は、会場周辺駐車場等をご利用ください(有料)。

詳しくは当協会へお問い合わせ下さい。

**Dパーキング牛島第1** (タワー111 向い)

約56台駐車可

1日 上限600円

タワー111ビルまで徒歩1分

**タイムズ富山駅北口第5** (タワー111 向い)

約40台駐車可

1日 上限600円

タワー111ビルまで徒歩1分

**フレンドパーク富山駅北口** (牛島新町2-1)

約24台駐車可

1日 上限600円

タワー111ビルまで徒歩2分

マスクの着用をお願いいたします。  
入室前の検温、アルコール消毒薬の設置、  
換気など、感染予防対策を講じて開催いたします。

# 自部門戦略立案研修 受講申込書

(2020. 9/15・16開催、9/3 〆切)

下記の通り申し込みます。

会 社 名				
住 所		〒 _____		
ご 連 絡 先	部 課		担 当 者 名	
	TEL		FAX	
	メールアドレス			

受講者氏名	ふりがな	所属部課・役職名	年齢	性別	備考

☆ホームページからお申し込みをいただくと、受付確認の返信が自動的に送られます。  
なるべくホームページからのご利用をお願いいたします。

<https://www.toyama-keikyo.jp/> (FAX:076-441-9952 でも受け付けます。)

※申込締切後、受講票をメール送信いたします。当日、ご持参ください。

なお、アドレス登録のない場合は、FAXにて送信いたします。